

NEDO 海外展開支援プログラム 2023 募集要項 [補助費有\(上限 25 万円/1 名につき\)](#)

米国コース (シリコンバレー) ※欧州コース(パリ) 年内開催 [夏頃:案内予定]

■ 1. プログラム概要

NEDO は、海外市場へ挑戦する日本のスタートアップ企業を対象に、シリコンバレーのエコシステムを活用したアクセラレータープログラム『海外展開支援プログラム 2023 (米国コース)』の参加者を募集いたします。

米国コースは今回で 11 回目の開催となり、過去に約 60 社もの参加企業を輩出してきました。コロナウイルスの影響も落ち着きつつあることから、日本でのブートキャンプを受講後、現地においても研修を実施する予定です。プログラムの講師やメンターは、スタートアップ・エコシステムに精通し、日本企業を含む多数のスタートアップを指導してきた専門家で経験も豊富です。参加企業には、現地で活躍するメンターからビジネスプランやピッチデッキに対するアドバイスを受け、新市場における潜在顧客やパートナー、投資家とのネットワークを作ることで、海外市場進出の糸口を掴んでいただけます。各参加企業のフェーズに合わせてカスタマイズされたメンタリングによって海外進出に向けた実践的な活動を促す内容となっています。

※欧州コースに関心のある方はご案内用に、[こちらから](#)ご連絡先をお知らせ下さい (両コース応募可能)

■ 2. 米国コース (シリコンバレー) ※全て日本時間 (米国研修のみ : 米国時間)

なお、ご応募頂く際には、下記の日程の【必須】項目は必ずご参加いただく必要があります。

項目	日程	内容	方法	参加
説明会(第 1 回)	6 月 2 日(金) 9 時	プログラム概要説明/質疑応答		任意
説明会(第 2 回)	6 月 13 日(火) 9 時			
1. 安全保障貿易管理 説明会【入門編】	5 月 25 日(木) 6 月 2 日(金) 6 月 13 日(火)	【入門編 : 初心者向け】 外為法の理解に始まり、輸出管理とは何か、なぜ輸出管理が必要なのかを学ぶ	オンライン	必須
2. 安全保障貿易管理 【初級編】	6 月 7 日 (水) 6 月 21 日 (水)	【初級編】 安全保障貿易管理の 3 つの重要手続、発生しうるリスクのケーススタディ		
応募締切/書類提出	6 月 26 日(月)	応募登録/資料の送付完了 (12 時まで)	メール	必須
面談日通知	6 月 27 日(火)	面談日の通知	メール	—
面談実施日	6 月 29 日(木)/30 日(金)	いずれかにて実施 (30 分程度)	オンライン	必須
参加者確定通知	7 月 4 日(火)	参加可否の通知	メール	—
ブートキャンプ(日本)	8 月 28 日(月)- 9 月 1 日(金)	日本にて集合形式の研修実施 (5 日間) ※場所: 川崎/渋谷	対面	必須
オンライン講座	9 月 4 日(月)- 9 月 22 日(金)	オンライン講座、課題、個別メンタリングの実施 ※メンタリングは個別に日程調整し実施	オンライン	必須

米国研修(シリコンバレー)	9月25日(月)-29日(金) ※注意:米国時間	米国にて研修実施 (5日間) ※場所:シリコンバレー	対面	必須
---------------	-----------------------------	-------------------------------	----	----

■ 3. 安全保障貿易/技術流出防止に関する説明会について【必須：オンライン形式】

「海外展開支援プログラム 2023（米国コース）」にご応募頂くにあたり、下記の2つの説明会にご出席頂きます。海外展開を進める上で必要となる「国際平和の実現と外為法（外国為替及び外国貿易法）」の違法輸出等の回避のために、企業内の輸出管理体制を構築・強化し、安全保障貿易管理の定着を図ることが目的です。

【説明会日程】

説明会の申し込みは、右記の URL より各自で行ってください：<https://r4.outreach.go.jp/>

【留意点】 申込期限は説明会開催の土日祝日を除く 3 日前の正午までとなっておりますので、お早めにお申し込み下さい。なお、どうしても受講が出来なかった場合には、事務局へご相談下さい。

また、過去に受講した方も内容が変わりましたので、改めて受講して下さい。「欧州コース」を希望の場合、下記の説明会を予め受講することも可能です。

1. 安全保障貿易管理説明会【入門編】：外為法の理解から始める方は【入門編】【初級編】の受講必須

※6月2日（金）13:00-15:00 / 6月13日（火）13:00-15:00

2. 安全保障貿易管理【初級編】：技術情報管理/営業秘密管理/対内直接投資審査制度等

※6月7日（水）13:00-15:00 / 6月21日（水）13:00-15:00

■ 4. 応募方法

応募締切日：6月26日（月）正午までに、以下の2点についてご対応下さい

- ① 下記の応募登録フォームに必要事項をご記入の上、ご登録下さい。
- ② 面談用資料は、下記の運営委託先(Plug and Play)を含む提出先(3つのアドレス)宛てにご送付下さい。当日は提出資料を投影の上、プレゼン(5分)後、質疑応答を行う予定（全て英語で実施）

面談用資料(プレゼン資料)について

- ・英語標記/ 5分程度の内容/ パワーポイント又は PDF（自由書式/枚数制限無）
- ・事業紹介/海外展開の方針/実現可能性/将来性などを記載して下さい。
- ※留意点：事前に参加した説明会(安全保障貿易/技術流出防止)の内容を踏まえ、資料を作成して下さい。
- ※なお、ご登録頂いた個人情報研修の運営に携わる関係者へ開示することを予めご了承下さい（秘密保持契約締結済）

● 応募登録フォーム：<https://app23.infoc.nedo.go.jp/qa/enquetes/2yqldviah8yx>

● 事業紹介資料の提出先：

TO：Plug and Play 担当者（Shumpei Kobayashi）shumpei@pnptc.com

CC：NEDO 海外展開支援プログラム事務局(本部) immersion-pj@nedo.go.jp

CC：NEDO シリコンバレー事務所 yuka.eto@nedosv.org

■ 5. 米国コース：説明会開催日【任意：オンライン形式】

下記の日程にて、プログラムの詳細をご紹介するオンライン説明会を開催予定です。

【説明会日程】

- ・6月2日（金）午前9時00分～10時00分
- ・6月13日（火）午前9時00分～10時00分

【事前登録必須】各説明会の「前日12時まで」に、下記のURLよりご登録下さい。

ご登録者に、説明会のオンライン形式URL（Teams）をお送りします。

<https://app23.infoc.nedo.go.jp/qa/enquetes/5m7egi86swpg>

■ 6. 参加費用

・参加費：無料（旅費、宿泊費等：自己負担）

●補助費：上限25万円支給(1名につき)【各参加企業2名まで】

※ただし、ブートキャンプ（日本：5日間/現地：5日間）及びピッチイベント等の参加状況により、総合的に判断し、補助費を支給しない場合がございますので予めご了承下さい。

●補助費の使用について（プログラム期間中及び前後におけるプログラム外の移動・宿泊に関する規程）

①プログラムの趣旨に基づき現地国／地域において、新市場における潜在顧客やパートナー、投資家の探索やネットワークの構築、あるいは川崎ブートキャンプやオンラインメンタリングにおける課題の解消を目的として必須の場合にのみ補助費申請の対象に含めることができる（補助対象となるプログラム前後の活動期間はそれぞれ1週間とする）

②自社の従前の事業のため、もしくは観光等、プログラムとの関係において必要性が認められない私用にかかる移動・宿泊は補助費申請の対象外とする。プログラムの前後に私用と見做される行程が含まれる場合は、その片道分もしくは往復分の旅費が補助費対象として認められない場合がある。

③プログラム外の移動・宿泊分を補助費申請の対象に含める希望がある場合は、事前に事務局に相談し許可を得ること。また、その内容とプログラムの関係及び実施結果をプログラム終了後3週間以内に事務局に報告すること。

■ 7. 実施会場（予定）

・ブートキャンプ(日本)：NEDO 川崎本部（JR 川崎駅直ぐ）<https://www.nedo.go.jp/introducing/honbu.html>

※9月1日（金）のみ：Plug and Play オフィス（渋谷）にて実施予定。

・米国コース：シリコンバレー（アメリカ）Plug and Play オフィス（440 N Wolfe Rd, Sunnyvale, CA 94085）

※対面にて実施予定（渡航前のフォローアップメンタリングのみ：オンライン予定）

ただし、NEDO 側の判断により、オンラインに切り替える、又は中止の可能性がありますので、予めご了承下さい。

■ 8. プログラム内容（米国コース：予定）

● plus（政府系 16 機関）海外展開支援の活用：JETRO/JICA/中小機構/INPIT 等

plus（政府系 16 機関）のうち、JETRO/JICA/中小機構/INPIT 等が提供する海外進出に必要な支援（海外展開へ向けた事業計画の策定・進め方に関する伴走支援/対象国の競合、マーケット調査/戦略的な知財の活用など）をプログラム期間中から活用し海外進出を実現

●ブートキャンプ（会場：NEDO 川崎本部/ Plug and Play(渋谷)：5日間）※P6:プログラム参照

海外進出に必要とされるビジネスカルチャーの相違やフレームワークを理解すると共に、各社の状況に応じて、ピッチデッキ、エグゼクティブサマリー、Go To Market 戦略、ターゲットリスト作成等を行うワークショップを実施

●オンライン研修（3週間）※P7:プログラム参照

シリコンバレー到着前に学んでおきたい講義を受け、課題をこなし、渡米に備える。個別メンタリングプログラムにてシリコンバレーで会うべきパートナー企業候補やベンチャーキャピタリストなどの情報を得て、また、JETRO 等の支援を活用してアポ取りを行う。

●米国研修（シリコンバレー：5日間）※P7:プログラム参照

a. 個別メンタリング

メンターによるピッチデッキや各種戦略・資料の継続的な改善に向けたアドバイスを受けると共に、各社の状況に応じて、潜在顧客やパートナー候補とのミーティングを実施

b. 専門家レクチャー

弁護士やベンチャーキャピタリスト等の有識者を招いたグループ講義の受講

●ピッチイベント（シリコンバレー：最終日）

現地の投資家、事業会社等のベンチャーコミュニティの聴衆に対し、資金調達や事業提携等に向けたプレゼンテーションを行う（プログラム内容：状況により変更する可能性があります。詳細は順次公開予定）

■ 9. 応募要件

- ・米国などグローバルに事業展開を目指している日本に登記のある Tech 系スタートアップ企業であること
※ただし、医薬品開発及び再生医療等製品は対象外ですが、判断が難しい場合は事務局へご相談下さい。
- ・VC などからの出資予定/出資済みであること（VC/CVC/事業会社等）
- ・中小企業基本法に合致する中小企業であること（みなし大企業ではないこと）
※中小企業の定義（中小企業基本法）：https://www.chusho.meti.go.jp/faq/faq/faq01_teigi.htm
- ・英語でのプレゼンテーション、コミュニケーションが可能であること
- ・プログラムに全日程参加できること
- ・反社会的勢力又はそれに関わる者との関与がないこと

■ 10. 募集定員

- ・各コース：7社以内（予定）
- ・参加人数：各社最大2名（ただし、日本でのブートキャンプは3名まで参加可能）
- ・プログラム参加者：途中変更不可

■ 11. 選考方法（日程:米国コース）

- ・運営委託先(Plug and Play)によるオンライン面談(30分程度)により選考予定です
※プレゼン5分/ 質疑応答20分程度
- ・審査は、事業内容、海外展開の方針、実現可能性、将来性、英語力などを総合的に判断します

面談日通知 6月27日(火) 中

面談実施 **6月29日(木) 又は 30日(金)** ※希望日程を考慮し実施予定

参加者確定通知 7月4日(火)中 参加可否の通知

- ・応募時に事業や会社説明に必要となる「英文資料」を期日までにご提出ください
【締切日：6月26日（月）正午まで】

■ 12. 過去プログラムの情報（米国コース）

<https://www.nedosvo.org/sv-immersion-program>

■ 13. その他

NEDO 発信のプレスリリースや情報発信等にご協力頂く可能性があります

■ 14. 問い合わせ先

お問い合わせは immersion-pj@nedo.go.jp までお願いいたします。

担当：NEDO 海外展開支援プログラム事務局 山城・奥田

BOOT CAMP PROGRAM 2023(Japan)【予定】

DAY 1 (Monday 8/28)

- Introduction to Program
- Lecture: Going Global 101
- Initial Pitch
- Lecture: Effective Pitch Delivery
- Coaching / Mentoring

DAY 2 (Tuesday 8/29)

- A Model Pitch
- Lecture: PMF in a New Market
- Workshop: Personal Branding and Networking
- Lecture: Building and Managing Global Team
- Coaching / Mentoring

DAY 3 (Wednesday 8/30)

- Communications and Etiquette
- Lecture: Raising Capital from Silicon Valley CVC/VCS
- Workshop: Building a Compelling Investor Deck
- Lecture: Legal Seminar
- Coaching / Mentoring

DAY 4 (Thursday 8/31)

- Case Study: Corporate Collaboration
- Lecture: How to Build Strategic Relationships
- Mock Pitch Event with NEDO, JETRO, and Alumni
- Lecture: How to Collaborate with Corporations
- Coaching / Mentoring

DAY 5 (Friday 9/1)

- Fireside Chat with Global Startup CEOs
- Fireside Chat with Global Investors
- Fireside Chat with ex-expats in Silicon Valley (Coaching / Mentoring)
- Pitch Night and Dinner with startups, mentors

NEDO ONLINE PROGRAM 2023 【予定】

Sep 4 Online Coaching Session: How to Leverage Online Tools	Sep 5	Sep 6 HW 1: Online Tools Due Date	Sep 7	Sep 8 Feedback on HW 1
Sep 11 Online Coaching Session: How to Approach Corporates	Sep 12	Sep 13 HW 2: English Corporate Deck Due Date	Sep 14	Sep 15 Feedback on HW 2
Sep 18 Online Coaching Session: How to Approach Investors	Sep 19	Sep 20 HW 3 English Investor Deck Due Date	Sep 21	Sep 22 Feedback on HW 3

NEDO IMMERSION PROGRAM 2023 (Silicon Valley) 【予定】

DAY 1 (Monday 9/25)

- Orientation
- Lecture: Customer Discovery, Customer Segment and Value Proposition Design
- Design Thinking Workshop
- Lecture: Entering Competitive Global Markets & Ecosystem Development
- Coaching / Mentoring

DAY 2 (Tuesday 9/26)

- Field Trip #1
- Lecture: Red flags for investors
- Lunch with Plug and Play Partnership Success Team
- Pitch Revisions and Feedback
- Coaching / Mentoring

DAY 3 (Wednesday 9/27)

- Field Trip #2
- Lecture: Sales Presentations and B2B Selling Roadmap
- Lunch with Plug and Play Investment Team
- Plug and Play Corporate Partner Meetup
- Coaching / Mentoring

DAY 4 (Thursday 9/28)

- Lecture: Well-being and Mental Health at Work
- Patio Networking Lunch
- Office Hour
- Pitch Night & Mini Poster Session
- Exit Interviews

DAY 5 (Friday 9/29)

This day is facilitated by the NEDO team but we may schedule some of the mentorship meetings should they have a need or a conflict.

Plus(政府系 16 機関) スタートアップ支援のご紹介

Plus One (ワンストップ窓口) <https://startips.nedo.go.jp/plusone/>

NEDO を含む政府系 16 機関は、スタートアップ支援を目的として、「スタートアップ・エコシステムの形成に向けた支援に関する協定書」を締結し、スタートアップ支援に関するプラットフォーム（通称 Plus（プラス） “Platform for unified support for startups”）を創設いたしました。その一環として、ワンストップ相談窓口“Plus One（プラスワン）”を、NEDO において運用いたします。「政府機関の支援策を活用することを検討しているが、どのような事業を選択すればいいかわからない」、「誰に相談すればいいかわからない」というお悩みをお持ちのスタートアップの方は、ぜひお問い合わせください。

JETRO/JICA/中小機構/INPIT の海外展開支援について

各政府系機関において、様々な海外展開支援を行っております（無料）本プログラム以外でも合わせてご活用下さい。

●ご相談の際には、必ず『NEDO の紹介』をお伝え頂くか、申込みフォームへご記入下さい。

1. 中小機構

- ① **海外展開ハンズオン支援事業**：【動画】 <https://www.youtube.com/watch?v=piNtUsIcH00>

海外展開に向けた事業計画/進め方等、専門家が伴走し海外展開に関するあらゆる相談に応じます。

【利用方法】Web フォームからのお申し込み：

<https://www.smrj.go.jp/sme/overseas/consulting/advice/index.html>

- ② **海外マッチングスクエア (J-Goodtech)**：<https://jgoodtech.smrj.go.jp/pub/ja/lp/kms/>

ジェグテックを活用した海外マッチングで輸出、海外展開を支援します。

2. INPIT

- ① **海外展開の知財支援**：<https://chizai-portal.inpit.go.jp/faq/#faqsarea06>

進出国での特許、実用新案、意匠、商標などの出願から、海外展開におけるトラブルまで、あらゆる視点から専門家のアドバイスが受けられます。

② **海外展開知財支援窓口** : <https://faq.inpit.go.jp/gippd/service/>

知財経験と海外駐在経験を有する知的財産のスペシャリストが、事業内容に応じた様々な知財リスクとその対応策についてアドバイス。また、知的財産の権利化や、取得した権利を利益に結びつけるための活用方法について提案します。

③ **海外知財調査** : <https://www.inpit.go.jp/how2use/research.html>

知財を切り口に、対象国の特定分野に関するマーケットや動向を調査しレポート作成

3. JETRO

① **グローバル・アクセラレーション・ハブ** : <https://www.jetro.go.jp/services/jhub/>

海外進出あるいは海外での資金調達を目指すスタートアップに対しブリーフィングやメンタリング、コワーキングスペース等を無料で提供

② **J-BRIDGE** : <https://www.jetro.go.jp/jdxportal/j-bridge.html>

海外企業とのアライアンス（業務提携・技術提携・出資・合併事業設立等）や M&A により、ビジネス開発や新規事業創出等を目指す日本企業、大学、研究機関などを支援

③ **外国出願費用の助成** : 中小企業者あたり 300 万円以内（助成割合 1/2 以内）

https://www.jetro.go.jp/services/ip_service_overseas_appli.html

諸外国での戦略的な産業財産権の取得に向けた外国出願を支援する為め、中小企業等が海外で国内出願（特許、実用新案、意匠、商標）と同じ内容を出願する場合に、これにかかる費用の半額を助成

※2023 年度公募期間 : 第 1 回 5/8-19 日、第 2 回 7/3-14 日、第 3 回 9/4-15 日

4. JICA

中小企業・SDG s ビジネス支援事業（1000 万円～5000 万円） :

https://www.jica.go.jp/cambodia/office/activities/library/ku57pq00001j1vry-att/Public_Private_Partnerships.pdf

「1. ニーズ確認調査」「2. 普及・実証・ビジネス化事業」「3. ビジネス化実証事業」の 3 つのコースを募集
開発途上国（ODA）における多様なビジネスチャンスの獲得に向けて、現地情報の収集、ニーズの掘り起こし、ビジネスモデルの検証・普及活動を通じビジネスモデルを策定、推進などを支援