



MINISTRY OF ICT & NATIONAL GUIDANCE

A Knowledge and Productive Society driven by ICT & National Ideology



**UJ-CONNECT**  
ICT INDUSTRY PROMOTION PROJECT



ウガンダICT産業振興プロジェクトによるビジネスマッチング支援





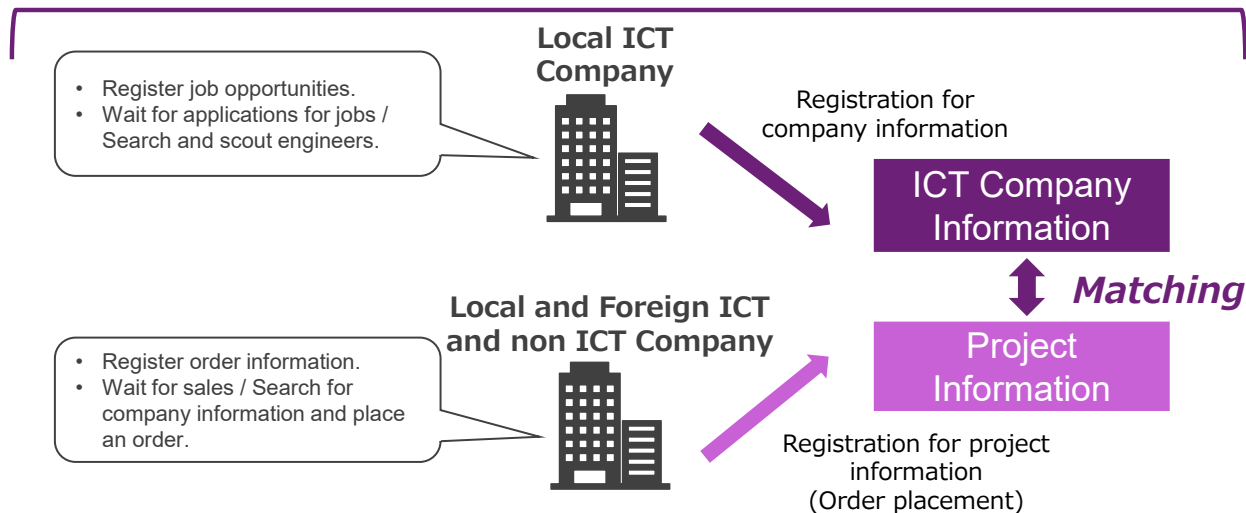
## ビジネスマッチングに関するプロジェクトの活動

- i. 民間業界団体の強化
- ii. ウガンダICT企業・人材のための「ビジネスマッチングプラットフォーム」の開発
- iii. ウガンダICT企業の製品・サービスを潜在的なクライアントへ紹介するためのビジネスマッチングイベントの開催
- iv. 日系企業との連携による「パイロットオフショアプロジェクト」の実施
- v. その他.

# ビジネスマッチングプラットフォーム

- **ウガンダのICT企業と潜在的なクライアント企業をマッチングするためのウェブ・アプリケーションを開発する。**（「UPWORK」 (<https://www.upwork.com/>) のようなイメージ）
- 2024年にデベロッパーを選定・開発し、2025年の運用開始を目指す。
- デベロッパーの選定は、ウガンダ企業と日本企業のコンソーシアムを優先的に評価する方針。

## Business Matching Platform



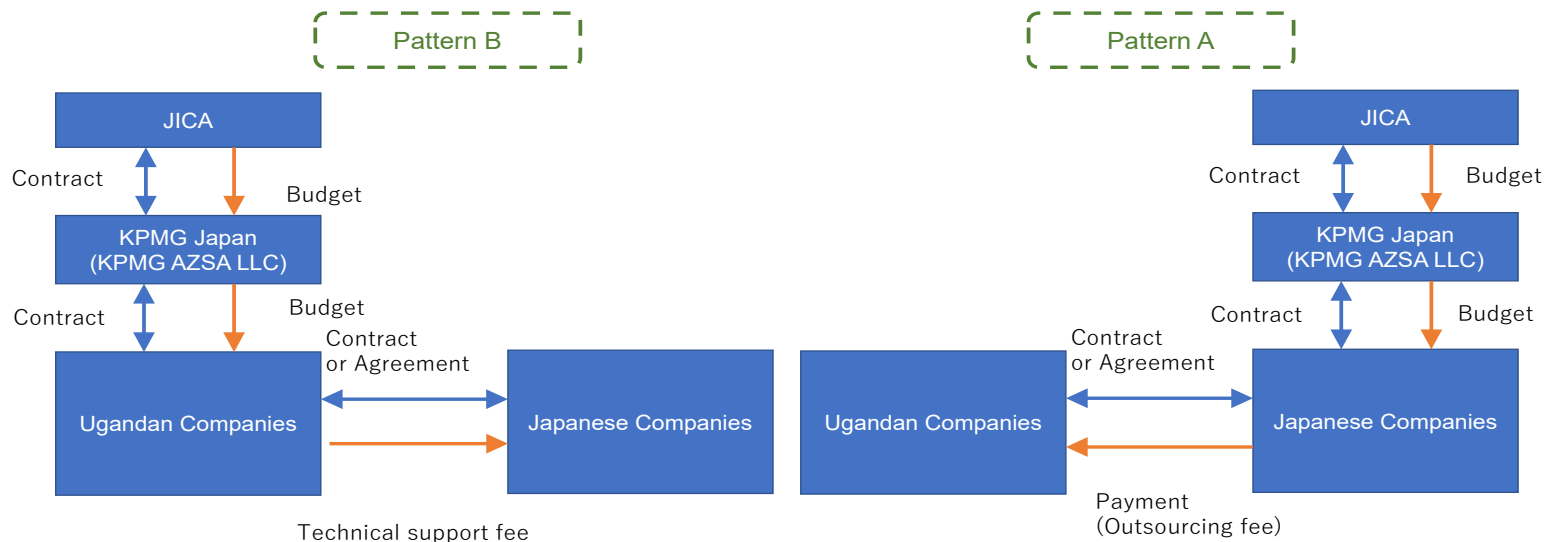
# ビジネスマッチングイベント



- プロジェクト期間（2023～2026）を通じて、**ウガンダICT企業を潜在的なクライアント企業と繋げるために複数回のビジネスマッチングイベントを実施**する。（オンライン or 対面（対面の場合は日本、ウガンダ、又は第三国で実施。ウガンダICT企業の日本への招聘も予定）
- 初回のビジネスマッチングイベントは、2024年2月頃にオンラインで開催する予定。
- ウガンダからの参加企業は、ウガンダの民間業界団体及びMOICTと協議の上決定。ウガンダのICT関連民間業界団体を通じて有望企業を募集する。
- 後述するパイロットプロジェクトの参加企業は、本イベント参加企業の中から選定する方針。

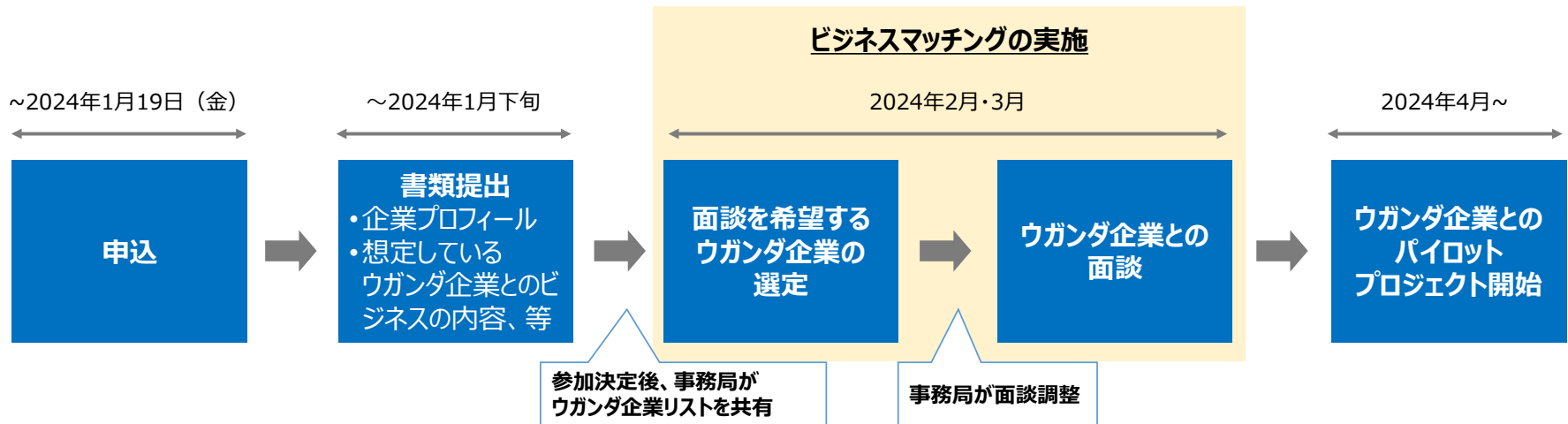
# パイロットオフショアプロジェクト

- ウガンダと日本のICT企業が連携し、ウガンダへのオフショアソフトウェア開発を促進することも念頭に、**共同パイロットプロジェクトを実施**。ウガンダ企業と日本企業のペアは、プロジェクトのビジネスマッチングイベントを通じて見つけたい。
- 選定されたプロジェクトについて、プロジェクトは日系企業又はウガンダ企業と再委託契約を締結。合意された連携プロジェクトに対し、資金を提供する（200万円程度を想定）。



# 第1回ビジネスマッチング（2023年2月～）の流れ

- お申し込み後、詳細書類提出（想定しているウガンダ企業とのビジネスの内容やニーズ情報、どのような企業とマッチングした以下、等）の受付をもって、参加企業を決定します。（企業数に制約は儲けませんが、提出書類の内容によってはご意向に沿えない可能性もあります。）
- 参加確定後、ウガンダ側からの参加企業情報を提供し、面談希望を伺い、プロジェクトにてマッチング・面談調整を行います。（申込・参加企業情報を確認後に、面談の実施を決定頂いても構いません）
- 面談後のウガンダ企業とのコミュニケーションについても、必要に応じてプロジェクトから支援を提供します。



## 第1回ビジネスマッチング（2023年2月～）の流れ

想定しているウガンダICT企業とのビジネスの内容は、**ソフトウェア、情報処理、Web・インターネット等に係るウガンダICT企業のオフショア活用**、等は勿論、オフショア以外でも、ウガンダにおける**ITビジネスのためのパートナー発掘**等、ビジネスの機会は広く捉えて頂いて構いません。（但し、何らかの形で、ウガンダICT企業の活用することを前提とします。）

- お申し込み受付期間（予定）：

**2023年12月22日（金）～2024年1月19日（金）**

- 申込受付サイト：**準備中**

本セミナーへご参加の皆様には、おってイベント紹介ページ、  
申込用Microsoft FormsのURL情報を提供致します。

**ウガンダICT企業とのコミュニケーションの機会として、是非積極的にお申し込み下さい！**

# UJ-CONNECT

ICT INDUSTRY PROMOTION PROJECT

# Thank you.

