

ໜາກຜົນຂອງການຜະລິດລະດູແລ້ງປີ 2018-2019, ວຽກດ້ານການຕະຫຼາດ



ຕະຫຼາດຊາວນາ ໂດຍກຸ່ມຊາວນາເຊສາລະລອງ

ໃນກິດຈະກຳດ້ານການຕະຫຼາດ, ເປົ້າໝາຍຂອງພວກເຮົາແມ່ນການປ່ຽນທັດສະນະ; ຈາກ”ປູກລ້າງ”ມາເປັນ”ປູກເພື່ອຂາຍໃຫ້ຕະຫຼາດ ແລະເລືອກປູກພືດທີ່ລົງທຶນໄປແລ້ວສາມາດຂາຍແລ້ວມີຜົນກຳໄລ” ດັ່ງນັ້ນ, ໂຄງການ Savan PAD ແມ່ນການຊ່ວຍເຫຼືອໃນດ້ານ: ①ແມ່ນເຂົ້າໃຈແນວໂນ້ມຂອງການຕະຫຼາດ, ②ການຄິດໄລ່ຜົນກຳໄລ-ຄ່າໃຊ້ຈ່າຍ ແລະ ວາງແຜນເພື່ອການຜະລິດ. ③ນອກຈາກນັ້ນ, ຍັງມີກິດຈະກຳສົ່ງເສີມຊ່ອງທາງການຂາຍໂດຍການສ້າງຄວາມເຂັ້ມແຂງເຄືອຂ່າຍລະຫວ່າງຊາວນາກັບພາກສ່ວນທຸລະກິດເອກກະຊົນ, ການນຳສະເໜີເຕັກນິກການຜະລິດ ຜັກຊະນິດໃໝ່ທີ່ຕະຫຼາດບໍ່ທັນຄຸ້ນເຄີຍ, ພ້ອມດຽວກັນນັ້ນ, ຜັກຊະນິດນັ້ນຕ້ອງຖືກກັບຄວາມຕ້ອງການຂອງຕະຫຼາດ. ໃນສະບັບນີ້, ພວກເຮົາຈະລາຍງານໃນກິດຈະກຳ ແລະ ໜາກຜົນທີ່ໄດ້ຮັບຂອງການຕະຫຼາດພາກສະໜາມ ສິກປີ 2018-2019.

1) ກິດຈະກຳຫຼັກໆ

① ການຜະລິດຈຸດປະສົງເພື່ອຂາຍ(ຜະລິດເພື່ອຂາຍ)

- ເຂົ້າໃຈສະພາບຕະຫຼາດໂດຍບັນດາຊາວນາ
- ເປັນຜູ້ຊ່ວຍຊາວນາໃນການຄາດຄະເນ ແລະ ການເລືອກປູກພືດທີ່ເໝາະສົມກັບສະພາບຂອງແຕ່ລະຄອບຄົວ
- ໃຫ້ຄຳແນະນຳສຳລັບເຕັກນິກການປູກ

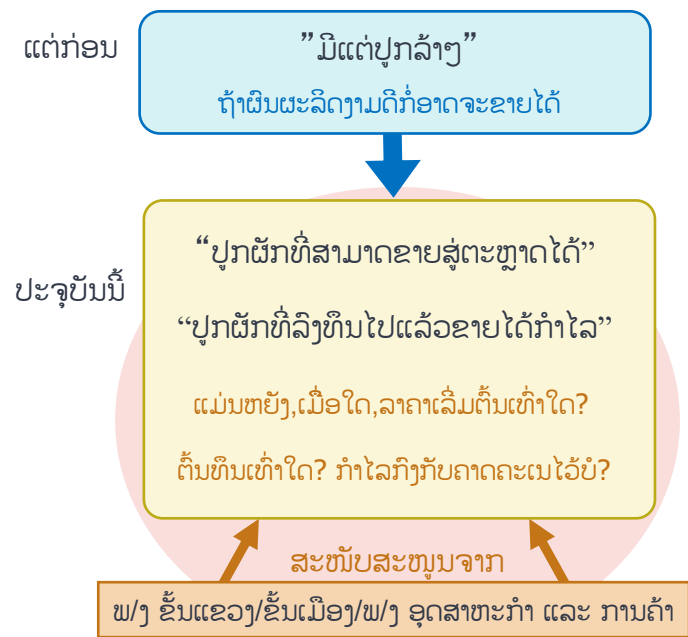
② ການສ້າງມູນຄ່າໃຫ້ພືດຜັກ

- ຜັກທີ່ປອດໄພ (ປູກໂດຍປາສະຈາກສານເຄມີ)
- ຜັກທີ່ຕະຫຼາດບໍ່ທັນຄຸ້ນເຄີຍ
- ເປັນຜູ້ຊ່ວຍໃນດ້ານເຕັກນິກການຜະລິດ(ຕົວຢ່າງ: ນຳໜັກໄລ່ແມງໄມ້ໂດຍນຳໃຊ້ວັດຖຸດິບຈາກທຳມະຊາດເທົ່ານັ້ນ)

③ ການເພີ່ມຊ່ອງທາງການຂາຍ

- ເປັນສື່ກາງສຳລັບການປະສານກັບສາທາລະນະ(ການປະສານລະຫວ່າງຊາວນາ ແລະ ບໍລິສັດ, ຫ້າງຮ້ານ)
- ການຊອກຫາລູກຄ້າໃໝ່ໆໂດຍການເຂົ້າຢ້ຽມຢາມບັນດາຮ້ານອາຫານ ແລະ ສະຖານທີ່ອື່ນໆ.
- ການເປີດໃຊ້ Facebook ແລະ ການໂຄສະນາຜ່ານທາງ TV
- ໄດ້ເປີດຕະຫຼາດຜັກໃຫ້ຊາວນາ

ປ່ຽນຈາກ”ປູກ ແລະ ຂາຍ”ມາເປັນ”ປູກເພື່ອຂາຍ”

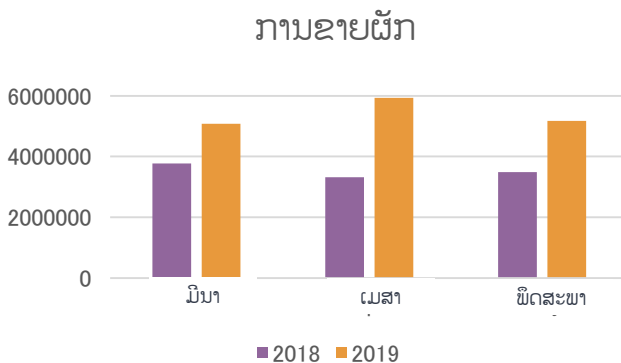


2) ຜົນໄດ້ຮັບ

① ກຸ່ມຊາວນາບ້ານໂພນສິມ

- ການນຳສະເໜີຜັກຊະນິດໃໝ່ໆ (ໜາກແຕງຍີ່ປຸ່ນ, ຫົວຜັກກາດຂາວ, ແຕງຊຸກິນີ, ກະຈຽບຂຽວ ແລະ ຫົວຜັກກາດແຕງອື່ນໆ ໂດຍການເພີ່ມຊ່ອງທາງການຂາຍ, ຍອດຂາຍໄດ້ເພີ່ມຂຶ້ນປະມານ 1,5 ເທົ່າ. ນອກຈາກນັ້ນ, ໄດ້ຊອກຫາລູກຄ້າ(ເຊັ່ນວ່າລູກຄ້າພາກເອກກະຊົນທີ່ຮັບຊື້ຜັກຈຳນວນຫຼາຍ, ຮ້ານອາຫານເປັນຕົ້ນ ອື່ນໆ).
- ມີຊາວນາຜູ້ໃໝ່ໆເຂົ້າຮ່ວມໃນກຸ່ມປູກຜັກ (6-20 ຄອບຄົວ) ເນື້ອທີ່ການຜະລິດກໍ່ເພີ່ມຂຶ້ນ (2 ເທົ່າ)

<ການສົມທຽບການຂາຍ (ຕໍ່ຄອບຄົວ)> (ກີບ/ຄອບຄົວ)



② ພື້ນທີ່ອື່ນໆ (ຊາວນາທີ່ປູກຜັກມີ 30 ຄອບຄົວ)

- ການຮຽນຮູ້ເຕັກນິກການປູກຜັກ: ຫົວຜັກກາດຂາວ, ແຕງຊຸກິນີ, ຜັກກາດຊອມດອກ, ກະຈຽບຂຽວ, ໝາກເຜັດປີ, ຫົວກາຣິດ (ສໍາລັບຜັກບາງຊະນິດ, ການທົດລອງປູກແມ່ນສໍາເລັດ ແລະ ປະຈຸບັນນີ້ກໍາລັງໄດ້ຂາຍຕົວຈິງຢູ່ຕະຫຼາດ)
- ການປູກເຫັດ: ການປູກທົດລອງແມ່ນກໍາລັງໄດ້ຂາຍຢູ່ໃນພື້ນທີ່ໃກ້ຄຽງ.
- ການສົ່ງເສີມການຂາຍ: ການຂາຍສິ່ງໃຫ້ຮ້ານອາຫານ, ລູກຄ້າຂາປະຈໍາທີ່ສົ່ງໄວ້ລ່ວງໜ້າ, ອື່ນໆ.
- ການຮ່ວມມືການຂາຍ: ໄດ້ເລີ່ມເປັນຜູ້ອາສາຂາຍຊ່ວຍໂດຍກຸ່ມຊາວນາບ້ານໂພນສິມ



ການລົງສັງເກດເບິ່ງສ່ວນໝາກເຜັດປີ

ຜັກຊະນິດໃໝ່ໆທີ່ຊາວນາມີເຕັກນິກການປູກຊໍານິຊໍານານ



ຫົວຜັກກາດຂາວ ແຕງຊຸກິນີ ຜັກກາດກວງຕຸ້ງ ໝາກກະຈຽບຂຽວ ໝາກເຜັດປີ ຫົວກາຣິດ

ຄໍາຄິດເຫັນຈາກຊາວນາ (1) ທ່ານ ແສງສະຫວ່າງ ຫົວໜ້າກຸ່ມຊາວນາບ້ານໂພນສິມ

ກ່ອນມີໂຄງການ Savan PAD ເຂົ້າມາ, ການປູກພືດທີ່ປູກຍາກຂອງພວກເຮົາບໍ່ເຄີຍສໍາເລັດຈັກເທື່ອ. ແຕ່ປະຈຸບັນນີ້ພວກເຮົາໝັ້ນໃຈເວົ້າໄດ້ວ່າ: ສາມາດປູກພືດເຫຼົ່ານັ້ນຢ່າງມີຄຸນນະພາບ ຜັກທີ່ພວກເຮົາຜະລິດໄດ້ແມ່ນຂາຍໝົດໃນຕະຫຼາດແຕ່ລະມື້ຈົນເກືອບຈະບໍ່ພໍ ແລະ ເບິ່ງຄືວ່າຄວາມຕ້ອງການຂອງລູກຄ້າຍິ່ງເພີ່ມຂຶ້ນເລື້ອຍໆ. ປະຈຸບັນນີ້ກຸ່ມຂອງພວກເຮົາໄດ້ເລີ່ມພົວພັນກັບກຸ່ມອື່ນໆ ເພື່ອຊ່ວຍເຂົາເຈົ້າຂາຍຜັກທີ່ເຂົາຜະລິດໄດ້.



ຄໍາຄິດເຫັນຈາກຊາວນາ (2) ທ່ານ ກິບໍ້ ຫົວໜ້າກຸ່ມຊາວນາເຂດເຊສາລະລອງ

ກ່ອນມີໂຄງການເຂົ້າມາພວກເຮົາບໍ່ມີອາຊີບເສີມ, ແຕ່ວ່າຫລັງຈາກມີໂຄງການເຂົ້າມານີ້, ເພິ່ນໄດ້ເປີດໂອກາດໃຫ້ມີອາຊີບເສີມເຊັ່ນ: ການເຮັດກະສິກໍາປູກຜັກເພື່ອເປັນສິນຄ້າ, ການໄປທັດສະນະສຶກສາທີ່ກຸ່ມປູກຜັກອິນຊີບ້ານໂພນສິມ ແລະ ປະເທດໄທ, ເຊິ່ງມັນໄດ້ສ້າງແຮງບັນດານໃຈໃຫ້ກຸ່ມຂອງພວກເຮົາໃຫ້ມີແນວຄິດຫ້າວຫັນ ແລະ ຢາກເປັນຜູ້ປູກຜັກມີອາຊີບໃນອານາຄົດ, ນັບແຕ່ມີຕະຫຼາດຜັກອິນຊີເມືອງທ່າປາງທອງ ແລ້ວ ເຫັນວ່າກຸ່ມປູກຜັກຂອງພວກເຮົາມີລາຍຮັບເຂົ້າຄອບຄົວ, ໃນອະນາຄົດນີ້ຈະຂະຫຍາຍເນື້ອທີ່ປູກຜັກໃຫ້ຫຼາຍຂຶ້ນເພື່ອໃຫ້ໄດ້ຜົນຜະລິດສິ່ງຕະຫຼາດຫຼາຍຂຶ້ນ.



<ລາຍງານຄັ້ງຕໍ່ໄປແມ່ນ (ຈະອອກໃນຊ່ວງປະມານກາງເດືອນສິງຫາ) ດ້ານຊົນລະປະທານ >

ການບໍລິຫານນໍ້າ ແລະ ການບໍລິຫານລະບົບຊົນລະປະທານ ແມ່ນກິດຈະກຳປະຈໍາຂອງກຸ່ມຜູ້ນໍາໃຊ້ນໍ້າ. ສໍາລັບການເລີ່ມປະຕິບັດກິດຈໍາກຳໃຫ້ສອດຄ່ອງລາບລືນ, ງົບປະມານກໍ່ເປັນສິ່ງທີ່ຈໍາເປັນ.

ໃນລາຍງານຄັ້ງຕໍ່ໄປ, ພວກເຮົາຈະຂຽນກ່ຽວກັບການປັບປຸງບັນຊີຂອງແຕ່ລະກຸ່ມຂອງຜູ້ນໍາໃຊ້ນໍ້າຊົນລະປະທານ.

